



Agenda

- 8:00 – 8:30** Apertura e integración
- 8:30 – 10:30** Contexto estratégico (normativa + valor país)
- 10:30 – 10:45** Receso
- 10:45 – 11:15** Técnicas de promoción y acercamiento a empresas
- 11:15 – 12:30** Manejo de objeciones y negociación
- 12:30 – 1:30** Almuerzo
- 1:30 – 2:30** Uso del kit de comunicación
- 2:30 – 3:30** Plan de acción territorial
- 3:30 – 4:00** Cierre y compromiso

